



Annemie Van Gramberen

Internationaal/Economisch
vangramberen@creamoda.be

Internationaal/economisch



- De kledingsector werkt zeer internationaal. Heel wat bedrijven doen aan outsourcing van hun productie en vroeg of laat krijgt elke onderneming te maken met de complexe EU-douanereglementering. Het is vaak moeilijk en tijdrovend om in dit douanekluwen je weg te vinden. Een verkeerde toepassing van de reglementering kan bovendien negatieve financiële gevolgen hebben alsook kostbare tijd vergen. Advies op douane-technisch vlak is dus zeker geen overbodige luxe! Onze adviseur Economische en Internationale zaken volgt van nabij de ontwikkelingen op vlak van de EU-handelspolitiek die belangrijk kunnen zijn voor uw douaneplanning en outsourcingstrategie.
- Je kan bij onze adviseur terecht voor concreet en nuttig advies over onder meer goederencodes van de gecombineerde nomenclatuur, invoerrechten, preferentiële en niet-preferentiële oorsprongsregels, bewijsstukken inzake oorsprong, de leveranciersverklaring, toegelaten exporteur, Rex, BTI, tariefpreferenties voor ontwikkelingslanden, ...Vooral een goede kennis van de technische en ingewikkelde oorsprongsmaterie is onontbeerlijk in onze sector zowel op vlak van in- als uitvoer. Op regelmatige basis worden up to date infosessies georganiseerd waarbij je van naaldje tot draadje in alle complexe douanemateries wegwijs wordt gemaakt.
- Ben je op zoek naar sectorcijfers zoals bijvoorbeeld handelsstatistieken, naar internationale loonkostgegevens of andere voor de sector relevante economische informatie? Dan ben je bij Creamoda aan het goede adres.



- Ben je van plan nieuwe afzetmarkten buiten de EU aan te boren? Wij organiseren exportseminaries en verstrekken advies over de vrijhandelsakkoorden die de EU met derde markten heeft afgesloten. Wij helpen je aan informatie over de exportformaliteiten zoals de etiketteringsvoorschriften en invoerrechten. Een grondige voorbereiding kan je achteraf een hoop problemen besparen.
- Daarnaast onderhouden wij goede contacten met Euratex, de FOD Economie en het Douanehoofdbestuur waarbij we de belangen van onze sector in handelspolitieke materies en in onderhandelingen over nieuwe FTA's verdedigen.

Q's

- Onze klant vraagt ons een leveranciersverklaring voor preferentiële oorsprong. Wat is de betekenis hiervan, hoe dient die opmaak te gebeuren en welke landen mag ik daarop vermelden? Houdt het ondertekenen van deze verklaring risico's in?
- Wat zijn de voordelen van productie-uitbesteding in een land van de paneurmedzone? Wat is het verschil tussen diagonale en totale cumul in de preferentiële oorsprongsregels? Wat is het verschil tussen een EUR.1 en EURMED-certificaat?
- Ik laat in Tunesië broeken en jaszjes maken uit stof uit Turkije. Moet ik bij invoer van de afgewerkte kleding in de EU dan invoerrechten betalen? Kan ik deze kleding nadien vrij van rechten naar Zwitserland of Noorwegen exporteren?
- Welke invoerrechten zijn in Zwitserland van toepassing op T-shirts van oorsprong uit Bangladesh die via de EU naar Zwitserland verstuurd worden?
- Ik plan een export van petten naar Canada. Kan mijn klant bij invoer van nulrechten genieten? Zo ja, onder welke voorwaarden?
- Ik wil weefsels van oorsprong uit China uitvoeren naar Oekraïne voor confectie tot mantels. Welke invoerrechten moet ik in de EU betalen? Heb ik baat bij het aanvragen van een vergunning voor passief verdelingsverkeer ?
- Wij kregen controle van de Economische Inspectie in verband met een klacht over de "made in ..." vermelding op onze etiketten. Hoe reageren we hier best op?
- Onder welke douanecode moet ik gerecycleerde stoffen in de gecombineerde nomenclatuur indelen? Dien ik daarvoor een bindende tariefinlichting aan te vragen?